

Mitarbeiter/in Vollzeit – Head of Sales (w/m/x)



Unternehmen

Willst Du die emissionsfreie Mobilität der Zukunft voranbringen und in einem rasant wachsenden, spannenden und herausfordernden Umfeld arbeiten? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Wir sind IO-Dynamics, ein 2018 gegründetes Startup im Bereich der Elektromobilität und ansässig in Flensburg. Unsere Vision ist es, die Elektromobilität einfacher zu gestalten und einen Beitrag zur Mobilitäts- und Energiewende zu leisten. Wir entwickeln und vertreiben **IO-ELON**, eine neuartige Software für bedarfsgerechtes Lademanagement elektrischer Fuhrparks. Ziel ist es, die Fahrzeuge möglichst effizient und nachhaltig aufzuladen.



Aufgabengebiet

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir derzeit nach einem/r **Head of Sales** (w/m/x) für die Leitung und die Entwicklung eines starken Vertriebsteams. Dabei übernimmst du strategische Verantwortung und führst den Partner- und Direktvertrieb. Zu Deinen weiteren Tätigkeiten gehören:

- Repräsentation des Unternehmens gegenüber internen und externen Stakeholdern
- Koordination und Erstellung von Vertriebsdokumenten
- Markteinführungen und Produktverbesserungen vorantreiben
- Definition und Optimierung von Prozessen inkl. strategischen Fokus
- Generierung weiterer Umsatz- und Einsatzmöglichkeiten durch Akquise neuer Partner
- Reisen zu Veranstaltungen, Kunden und Partnern
- Erstellung von Berichten und Analysen für die Abstimmung zukünftiger Strategien

Anforderungen/Profil

- Sehr gute schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten – in Englisch und Deutsch
- Leidenschaft für Innovationen und die Umwelt zu schützen, ohne auf Komfort zu verzichten
- Kundenorientierte Denkweise und Hands-on-Mentalität
- Mehrere Jahre Erfahrung im Sales
- Bewusstsein für Teamwork und ein Handeln im Kollektiv
- Erste Startup-Erfahrungen von Vorteil
- Abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung im wirtschaftlichen Bereich von Vorteil

Was wir bieten

- Dynamisches, hochmotiviertes Team
- Kreative Atmosphäre
- Homeoffice und idyllischer Arbeitsplatz
- Startup-Umfeld
- E-Mobilität zum Miterleben
- Virtuelle Unternehmensanteile
- Umfangreiche Möglichkeit zur Verwirklichung und Einflussnahme

Kontakt

Johann Olsen, Co-Founder
jobs@iodynamics.de
+49 461 57498625